



企業理念

常にお客様に喜ばれるビジネス情報の提供を通じて、お客様と市場ニーズに合う商品のリサーチ、販売企画、輸入業務などを行います。

「ローコスト、ローリスク、ショートタイム、スマールロット」を実現することによって、輸出入業務サービスの差別化を図り、ユニーク化企業を実現します。

 L ローコスト Low Cost	 L ローリスク Low Risk	 S ショートタイム Short Time	 S スマールロット Small Lot
20年以上の豊富な貿易実績で、中国をはじめとしたアジアのメーカー・製造工場と直接取引・直輸入が可能です。また、契約から納品まで弊社が行うため、余計なコストがかからず、低価格で商品をご提供できます。	担当スタッフが直接現地に赴き、優良メーカーの選定から生産管理・技術指導・納期管理・決済管理まですべて行っております。海外からの輸入で不安材料となる品質や決済などのリスクをなくし、安心してお取引していただけます。	海外メーカーと長年築いてきた信頼関係により、独自の貿易体制・輸入ルートを開拓してきました。その実績で、お問合せから納品までが短期間で可能となり、お客様のビジネスチャンスを逃がしません。	海外物流拠点の拡充と貿易数量増加によって、海外からでも小ロット輸入が可能です。過剰在庫・倉庫不足などお困りのお客様へ、小ロットで安定供給致します。また、本州のCIE物流拠点の拡充により、日本全国への少量多種商品の納品が可能となりました。

ごあいさつ

CIE株式会社は1996年の創業以来、北海道札幌を拠点として生活に欠かせない日用消耗品の輸入業務を展開してまいりました。

この20余年、日本やアジアの経済環境や社会の価値観は大きく変化し、取扱い商品も多岐に渡るようになりました。また、札幌物流センターを始め、関東・関西に物流拠点を置き、全国にスムーズな商品供給体制を構築しております。

2014年からは北海道特産を中心として日本製品のアジア向けの輸出事業もスタートし、更なる拡大を続けています。

時代は変わっても「LLSS」の基本理念を変えらず持ち続け、アジアと日本をつなぐ架け橋として皆様のビジネス繁盛に貢献してまいります。

CIE株式会社
代表取締役 杜 博

会社概要

商 号	CIE株式会社 (英字表記 CIE Co.,Ltd.)
代表取締役	杜 博
所在地本社	〒007-0883 北海道札幌市東区北丘珠3条3丁目2番10号
TEL・FAX	TEL:011-299-9933 FAX:011-299-9937
創 業	1993年12月
設 立	1996年12月
資本金	1000万円
社員数	12名

事業内容 (輸入事業)	中国、ベトナム、ラオス等の東南アジア諸国から ・業務、量販用日用雑貨、繊維製品等の輸入 及び販売 　・業務、量販用木製品、木炭等の 輸入及び販売 　・業務、量販用インテリア 商品、ペット用品の輸入及び販売 ・飲食店、温泉ホテル、ゴルフ場等への 消耗品の輸入及び販売 ・インターネットによる上記商品の販売
事業内容 (輸出事業)	中国、ベトナムなどアジアへの ・北海道産食品、食材等の特産品の輸出 及び販売 　・日常生活用品、生活雑貨の 輸出及び販売 　・健康食品、ドリンクの輸出 及び販売 　・観光客向け商品の卸販売
主な取引銀行	北洋銀行、北海道信用金庫、北陸銀行、 商工中金、日本政策金融公庫、北海道銀行

沿革

1993年12月 札幌市北区北7条西2丁目にて
中国貿易に関するコンサルタント業務を開始

1995年2月 札幌市白石区東札幌に移転

1996年12月 シー・アイ・イー株式会社(現CIE株式会社)設立
代表取締役社長に田波(現名 田義之)が就任
中国より業務用生活雑貨・消耗品の輸入を開始

2001年5月 札幌市白石区菊水に事務所移転、
ショールームを併設業務範囲を拡大し、量販店・
スーパーマーケット・ドラッグストア等の市場へ参入

2002年10月 北広島市に事務所移転、物流倉庫を併設
自社製品を在庫し、物流体制を整備

2006年 北洋銀行から出資を受け、道内での
貿易事業の拡充

2006年12月 札幌市東区札幌総合卸センターに
本社移転、ショールームを併設

2006年1月 石狩市新港南に物流センター開設

2013年1月 ベトナムハノイに事務所開設、ベトナム・
ラオス等、東南アジア各国からの輸入を開始

2014年9月 CIE株式会社に社名変更

2016年6月 中国市場へ向け、北海道の特産品を
中心とした製品の輸出事業を開始

2016年10月 石狩市新港中央に物流センター移転

2019年12月 de AUNE sapporo 10Fに本社移転

2021年11月 北海道札幌市東区北丘珠に物流センター移転

2022年5月 北海道札幌市東区北丘珠に本社移転



アジア中心の貿易総合商社として20年の実績により、数ある海外メーカーの中から品質・価格バランスの取れた優良メーカーを選別致します。

特に中国には強力なネットワークを持ち、最新の海外情報や高品質な商品をお客様にお届けします。商品の開発・プロデュースからプロモーション戦略、ブランディング、販路開拓まで経験豊富な専門スタッフがトータルプロデュース致します。

■ 取扱商品

割箸／タオル／木炭／行楽関連用品／業務用資材／その他日用消耗品



■ 取引実績

卸売商社／量販店／ドラッグストア／飲食店／ホテル／温泉施設／資材メーカー／リネンサプライ





「日本の高い技術、日本の安心・安全な商品を輸出したい」
「北海道の特産品を輸出したい」
「アジアへ事業進出したい」
「海外に新しい販路を開拓したい」

しかし、輸出のルートがない、販売先が見つからない、通関手続きがわからないなどお困りのお客様の「輸出担当」としてサポートいたします。

長年培ったノウハウを基に、アジアマーケットのリサーチから情報提供、通関手続き、商品管理などあらゆる面でお手伝いさせていただきます。

輸出は次の2パターンの取引方法があります。

■ 弊社が商品を買い取る場合

お客様と取引条件を定め契約を締結。海外での販売は弊社が行います。

■ 輸出代行

すでにお客様で海外取引先・販売先がある場合は、国内・海外での通関業務・物流業務の代行をさせていただきます。

